

Buat Pemesanan Penjualan

September 17, 2019

Setelah memperoleh pesanan (*Purchase Order*) dari pelanggan, maka pada umumnya perusahaan akan mendokumentasikan pesanan penjualan tersebut dalam pencatatan akuntansi perusahaan.

Pembuatan pemesanan penjualan dapat dilakukan dengan mengikuti langkah berikut:

1. Masuk ke menu “**Penjualan**”;
2. Klik pada tombol “**+Buat Penjualan Baru**”;
3. Pilih “**Pemesanan Penjualan**”;
4. Selanjutnya, Anda akan dibawa ke halaman formulir pemesanan penjualan. Lengkapi seluruh informasi yang diperlukan pada formulir tersebut seperti contoh berikut ini:

Transaksi
Buat Pesanan Penjualan Sales Order

Pelanggan Teddy (customer) **Email** teddy@gmail.com **Total Amount** Rp. 9.130.000,00

Alamat Penagihan Jl. Pesangrahan No. 45 **Tgl Transaksi** 08/05/2018 **No Transaksi** SO-[Auto]-16 **Tag**

Tgl Jatuh Tempo 07/06/2018 **No Referensi Pelanggan** **Gudang** Pilih gudang

Syarat Pembayaran Net 30

Mata Uang IDR

Produk	Deskripsi	Kuantitas	Satuan	Harga Satuan	Diskon	Pajak	Jumlah
P-KEY-004	Bluetooth Keyboard	2	Pcs	Rp. 275.000,00	0	PPN	Rp. 550.000,00
P-PRI-002	Bluetooth Printer	5	Pcs	Rp. 1.550.000,00	0	PPN	Rp. 7.750.000,00

5. Setelah selesai, klik “**Buat Pemesanan Penjualan**”.
6. Demikian formulir pemesanan penjualan yang terbentuk.

Transaksi
Sales Order #SO-1002-16 **Belum ditagih**

[Sebelumnya](#)

Pelanggan: Teddy **Email:** teddy@gmail.com **Total Amount** Rp. 9.130.000,00

Alamat Penagihan: Jl. Pesangrahan No. 45 **Tgl Transaksi:** 08/05/2018 **No Transaksi:** SO-1002-16

Tgl Jatuh Tempo: 07/06/2018 **No Referensi Pelanggan:**

Syarat Pembayaran: Net 30 **Tag:**

Produk	Deskripsi	Kuantitas	Satuan	Harga Satuan (in IDR)	Diskon	Pajak	Jumlah (in IDR)
Bluetooth Keyboard		2	Pcs	275.000,00	0.0%	PPN	Rp. 550.000,00
Bluetooth Printer		5	Pcs	1.550.000,00	0.0%	PPN	Rp. 7.750.000,00

Pesan
"Terima kasih sudah berbelanja di PT Infotama System".

SubTotal Rp. 8.300.000,00
PPN 10.0% Rp. 830.000,00
Sudah Dibayar Rp. 0,00
Sisa Tagihan Rp. 9.130.000,00

7. Pemesanan penjualan yang Anda buat, telah terdaftar pada menu “**Penjualan**” dalam tab “**Pemesanan Penjualan**” sebagai berikut

Penjualan Belum Dibayar (dalam IDR)		Penjualan Jatuh Tempo (dalam IDR)		Pelunasan Diterima 30 Hari Terakhir (dalam IDR)	
Total	Rp. 439.890.500,00	Total	Rp. 27.060.000,00	Total	Rp. 0,00

Saldo adalah untuk semua jangka waktu, kecuali ada pernyataan lain

Transaksi Penjualan

Import Pencarian...

Faktur Penjualan Pengiriman Penjualan **Pemesanan Penjualan** Penawaran Penjualan

Tanggal	Nomor	Pelanggan	Tgl Jatuh Tempo	Status	Jumlah DP	Total	Tags
08-05-2018	Sales Order #50-1002-16	Teddy	07-06-2018	Open	Rp. 0,00	Rp. 9.130.000,00	

8. Selain membuat pemesanan baru, Anda juga dapat membuat pemesanan penjualan berdasarkan penawaran penjualan yang telah Anda berikan sebelumnya kepada pelanggan tersebut. Lihat petunjuk [Buat Pemesanan dari Penawaran Penjualan](#).

Rincian informasi:




- ***Pelanggan:** Pilih pelanggan dari kotak pilihan atau tambah pelanggan baru (wajib diisi);
- **Email:** Field ini akan otomatis terisi sesuai dengan pelanggan yang dipilih;
- **Info Pengiriman:** Centang jika barang akan dikirim. Kemudian Anda akan mengisi **alamat, tanggal, cara, ongkos pengiriman** dan **nomor pelacakan**. Fungsi pengiriman akan muncul setelah diaktifkan melalui menu **Settings > tab Penjualan** dan centang **'Pengiriman'**. Baca juga [Cara Membuat Pengiriman](#);
- **Alamat Penagihan:** Field ini akan terisi secara otomatis setelah pelanggan dipilih;
- **Tgl Transaksi:** Pilih tanggal penjualan Anda;
- **Tgl Jatuh Tempo:** Field ini akan terisi sesuai dengan syarat pembayaran yang dipilih. Namun, tetap dapat dipilih sesuai keinginan;
- **Syarat Pembayaran:** Pilih syarat pembayaran yang Anda inginkan untuk penjualan ini. Syarat pembayaran default yang tersedia oleh sistem adalah **Cash on Delivery, Net 15, Net 30** dan **Net 60**. Syarat pembayaran yang dipilih akan mempengaruhi tanggal jatuh tempo;

Pilih syarat pembayaran penjualan default pada menu **Settings > Tab Penjualan**:

Pilih syarat pembayaran penjualan default pada menu **Settings > Tab Penjualan**:

Pilih syarat pembayaran standar untuk pelanggan tertentu dari menu **Pelanggan**.

Buat syarat pembayaran baru melalui menu **Daftar Lainnya > Syarat Pembayaran**

- **No Transaksi:** Nomor transaksi akan diberikan dan diurutkan secara otomatis oleh sistem, namun dapat diganti sesuai keinginan. Nomor transaksi ini akan memudahkan Anda dalam melacak data transaksi Anda. Lihat cara pengaturannya [di sini](#);
 - **No Referensi Pelanggan:** Masukkan nomor referensi pelanggan. Contohnya, untuk mencatat nomor pemesanan yang diberikan oleh pelanggan (opsional);
 - **Tag**   : Pilih tag transaksi dari kotak pilihan atau Anda dapat membuat tag baru. Tag ini akan memudahkan Anda untuk membaca laporan transaksi yang dikelompokkan berdasarkan tag. Baca [Cara Mengelompokkan Transaksi dengan Tag](#);
- Note:**
Atur tag-tag yang ada melalui menu **Daftar Lainnya > Tag**.
- **Gudang**  : Pilih dari gudang mana produk yang Anda jual. Anda juga dapat membuat gudang baru untuk mengelompokkan produk-produk yang ada di perusahaan Anda;
 - **Harga Termasuk Pajak:** Geser tombol ini ke kanan jika harga produk yang Anda jual telah termasuk PPN.

Misalkan harga produk Anda adalah **Rp 100.000** (sudah termasuk PPN), maka harga satuannya otomatis akan terhitung dengan nilai **Rp 90.909,090909** dan nilai pajaknya adalah **Rp 9.090,909091**.

*fitur ini dapat diaktifkan melalui menu **Settings > centang Termasuk Pajak**

*fitur ini tidak akan berfungsi untuk jenis pajak majemuk. [Pelajari di sini](#)

*jika pajak yang Anda pilih bersifat memotong, maka harga yg tertera belum dikurangi pajak pemotongan. [Pelajari di sini](#)

- **Produk:** Pilih produk yang dijual dari kotak pilihan. Jika belum ada, ketikkan nama produk untuk menambahnya pada daftar produk;
*Anda dapat memilih produk lebih dari 1 baris
- **Deskripsi:** Deskripsi akan ditampilkan secara otomatis jika Anda memilih produk dari kotak pilihan. Anda dapat menggantinya jika diperlukan;
- **Kuantitas:** Masukkan jumlah produk yang dijual;
- **Satuan:** Akan muncul secara otomatis sesuai dengan produk yang dipilih;
- **Satuan:** Akan muncul secara otomatis sesuai dengan produk yang dipilih;
- **Harga Satuan:** Harga satuan akan ditampilkan sesuai dengan produk yang Anda pilih atau Anda juga dapat mengisinya sesuai kebutuhan;
- **Kolom Diskon:** Masukkan diskon produk bila produk yang Anda jual akan didiskon;
- **Jumlah:** Field ini adalah jumlah perkalian dari kuantitas, harga satuan dan diskon dan akan dijumlah secara otomatis;
- **Pajak:** Pilih pajak yang akan dikenakan untuk setiap produk. Jika belum ada, Anda bisa klik **+Add New** untuk menambah daftar pajak yang baru. Pajak bisa bersifat sebagai pemotong atau penambah nominal transaksi dengan mengaturnya pada [Daftar Lainnya > Pajak](#);
- **Pesan:** Masukkan keterangan tambahan mengenai transaksi penjualan yang Anda catat. Pesan ini akan tercetak pada faktur penjualan Anda;
- **Memo:** Masukkan keterangan tambahan mengenai transaksi penjualan yang akan ditampilkan pada laporan penjualan Anda (tidak tercetak pada invoice);
- **Lampiran:** Klik +Tambah Berkas jika ada berkas yang akan dilampirkan;
- **Diskon:** Anda dapat memilih untuk memasukkan nilai atau persentase diskon. Anda juga dapat memasukkan diskon majemuk/gabungan (multi discount). Contoh, pilih % dan ketikkan **50+20** pada field diskon. Persentase diskon yang muncul adalah persentase diskon majemuk yaitu, **60%**. Field ini akan muncul jika sudah diaktifkan melalui menu **Setting > Tab Produk** dan **mencentang Diskon**;



- **Diskon Per Baris:** Masukkan persentase atau nilai diskon yang diberikan. Field ini akan muncul setelah diaktifkan melalui menu Settings> tab Penjualan (jika ada);
- **Pemotongan:** Klik **“Masukkan Jumlah Pemotongan”**. Kemudian, pilih akun yang menampung pajak pemotongan, contoh: akun **PPh 21-Aset Tetap**. Masukkan persentase pemotongan pajak;
- **Uang Muka:** Masukkan uang yang dibayarkan dimuka (deposit). Uang muka ini akan memotong jumlah yang ditagihkan ke pelanggan Anda. Jika uang muka yang dimasukkan melebihi jumlah tagihan, maka sisanya akan menjadi kredit memo (baca: [Guidebook Overpayment](#));
*Aktifkan fitur ini melalui menu **Settings> Tab Penjualan** dan **centang Uang Muka**
- Setelah melengkapi seluruh informasi, simpan data Anda dengan klik **“Buat Penjualan”** pada bagian kanan bawah halaman.

Baca juga:

[Sekilas Menu Penjualan](#)